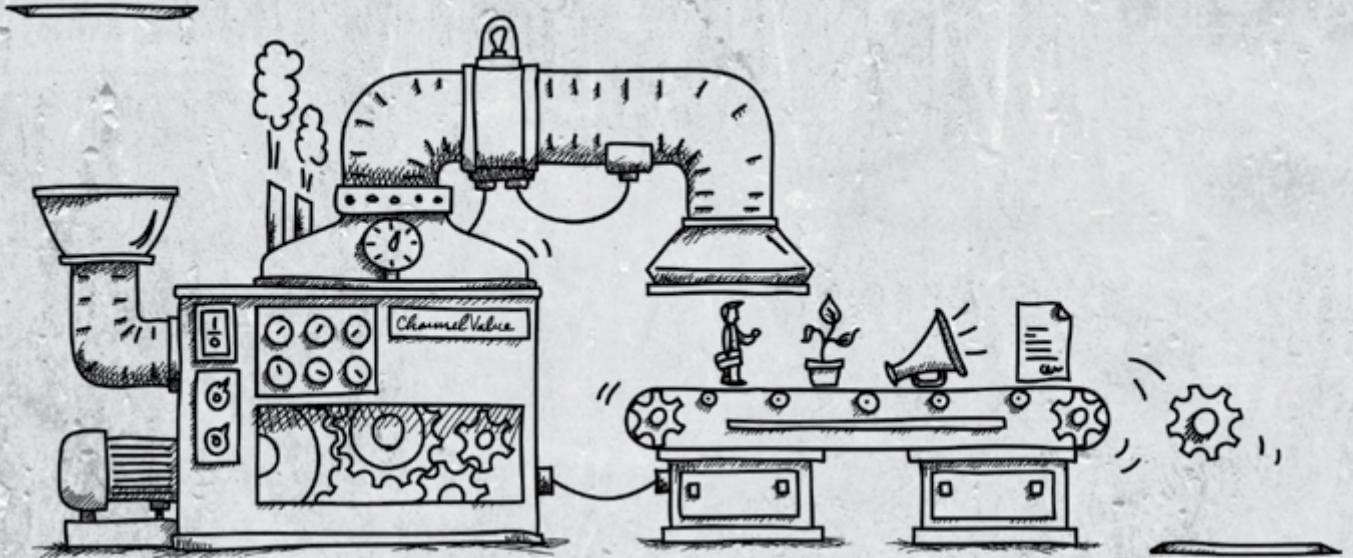


# ChannelValue® – Ihre Lösung für effiziente Sales- und Marketingaktivitäten



## CHANNELVALUE® – DIE PARTNER-RELATIONSHIP- MANAGEMENT-SOFTWARE FÜR EFFIZIENTES CROSS- UND UPSELLING

ChannelValue® ist eine innovative Partner-Relationship-Management-Software mit einer effizienten One-Stop-Marketing-, Sales- und Motivationsplattform, die sich ideal für Ihre indirekten Vertriebskanäle eignet. Mit ChannelValue® können Sie neue Partner gewinnen, die Loyalität Ihrer Partner steigern und Ihre Vertriebsziele erreichen. Zudem profitieren Sie von detaillierten Berichten und ausgeklügelten Analysen – kurz gesagt: ChannelValue® ist eine Business-Intelligence-Lösung, die Ihre Cross-Selling- und Upselling-Möglichkeiten maximiert!

## DIE WICHTIGSTEN FEATURES



- ▶ **Kommunikation** (von Einzelgesprächen über Newsletter, News und Echtzeit-Kommunikation bis hin zu Umfragen und anderen Optionen)
- ▶ **Schulungen** (Live- und On-Demand-Webinare, Schulungen und Prüfungen)
- ▶ **Incentives** (evidenzbasiertes Bonuspunktesystem)
- ▶ **Reporting** (Dashboards, detaillierte Berichte, Analysen mithilfe von Business-Intelligence-Tools (Predictive Analysis))
- ▶ **Verwaltung** (granulare Benutzer-, Datei-, Seiten- und Modulverwaltung, um Inhalte und Nachrichten auf individuelle User zuzuschneiden)

Natürlich unterstützt ChannelValue® mehrere Sprachen, Länder, Währungen, Prämienoptionen und Kanäle. Sie können die Software sogar entsprechend Ihrem Corporate Design branden.

## DIE WICHTIGSTEN VORTEILE

### FÜR IHR UNTERNEHMEN

- ▶ **Modernste Software:** Unsere Software unterstützt Wachstums-, Motivations- und Bindungsprogramme für Channelpartner.
- ▶ **Komplettservice:** Wir bieten alles – von der Konzeption über die Implementierung bis hin zu Wartung, Prämienprogrammen und Umsetzung.
- ▶ **Hohe Sicherheit:** Unsere webbasierte Cloud-Lösung (SaaS) entspricht den spezifischen Datenschutzbestimmungen in den jeweiligen Ländern.
- ▶ **Hohe Kosteneffizienz:** Profitieren Sie von modularen Features und einem skalierbaren Design auf der Grundlage eines nutzungsbasierten Abrechnungsmodells.
- ▶ **Schnelle und unkomplizierte Implementierung:** Die anfängliche Einrichtung und das Onboarding der Partner sind ein Kinderspiel. Es ist keine Programmierung oder Installation vor Ort nötig.
- ▶ **Leistungsstarkes Tool:** Ihr Tool ist individuell gebrandet und jederzeit verfügbar.
- ▶ **Umfassende Kompatibilität:** Die Lösung unterstützt mehrere Sprachen, Länder, Währungen, Prämienoptionen und Kanäle.
- ▶ **Geringere Buchhaltungskosten:** Die jeweiligen steuerlichen Auswirkungen der Prämien sind bereits berücksichtigt.
- ▶ **Vertraulichkeit:** Nutzer sehen nur, was sie auch wirklich sehen sollen.

### FÜR IHRE PARTNER

- ▶ **One-Stop-Shop:** Alle relevanten Anbieter- und Produktinformationen, Schulungsmaterialien, Kommunikationsressourcen und Incentiveprogramme sind an einem zentralen Ort gebündelt.
- ▶ **Umfassende Transparenz in Echtzeit:** Grafische Berichte sagen Ihnen, wo Sie gerade stehen und wie sich die aktuelle Performance im Vergleich zu Ihren Vertriebszielen entwickelt.
- ▶ **Motivation:** Sie werden belohnt für das Erreichen gesteckter Ziele, für die Abgabe von Feedback und für die Teilnahme an Onlineschulungen und Zertifizierungsprogrammen.
- ▶ **Flexible Incentivemodelle:** Profitieren Sie von Zahlungen auf Ihre voll gebrandete Prepaid-Kreditkarte, erhalten Sie E-Voucher oder kaufen Sie in einem Prämienshop ein.

Sie möchten mehr darüber erfahren, wie Ihr Unternehmen von ChannelValue® profitieren kann?  
Dann kontaktieren Sie uns einfach! [info@aximpro.com](mailto:info@aximpro.com)